

Junior - Sales Manager / Sales Consultant (m/w/d)

Vollzeit/Teilzeit

SYNNOVATION ist eine junge Unternehmensberatung mit den Fokus auf Vertriebsdienstleistungen im erklärungsbedürftigen, technischen B2B-Vertrieb. Wir haben es uns als Aufgabe gemacht, unsere Auftraggeber bei Ihren vielfältigen Vertriebsaufgaben im Direktvertrieb bestmöglich zu unterstützen und leben unseren Leitspruch „Wir reden nicht nur, wir packen an!“.

Unser Leistungsangebot startet bei der Akquise potenzieller Kunden, reicht über Business Development- und Key Account Management Aufgaben, bis hin zur Übernahme von Vertriebsleitertätigkeiten.

Ihre Aufgaben:

In dieser verantwortungsvollen Position sind **Sie** für die operative Projektdurchführung und die Unterstützung bei der Führung des Projektteams zuständig. Dabei führen **Sie** eigenständig erste Teilprojekte bzw. kleine Vertriebsprojekte. **Ihr** Alltag ist vielfältig, **Sie** führen Inside Sales Tätigkeiten durch, halten selbstständig Präsentationstermine, begleiten Kunden bis zum Abschluss, sind verantwortlich für **Ihre** Teilprojekte und unterstützen **Ihren** Sales Consultant bei der Projektführung. Dabei lernen **Sie** sämtliche Facetten des Vertriebs und Business Development kennen.

Ein weitere zentrale Aufgabenstellung ist die Weiterentwicklung der Dienstleistungen und des bestehenden Geschäftsmodells.



Ihr Profil:

- Abgeschlossene/laufende Ausbildung in den Bereichen Wirtschaft oder Technik und großes Interesse an Vertrieb und Business Development
- Sehr gutes Verständnis für kaufmännische und technische Zusammenhänge
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und Freude an der Kommunikation
- Reisebereitschaft und Mobilität
- Erste Berufserfahrung ist förderlich jedoch nicht zwingend notwendig

Wir bieten:

- Selbstständiges Arbeiten in einer verantwortungsvollen Position,
- Involvierung in verschiedene Vertriebsprojekte mit umfangreichem Einblick bei den verschiedenen Auftraggebern mit hohem Lernfaktor
- Junior-Sales-Manager mit klarem Karriereweg.
- Lockere Atmosphäre und Duz-Kultur
- Innovatives Arbeitsumfeld
- **Laptop und Handy**
- **Homeoffice und freie Arbeitszeiten**

Für diese verantwortungsfreudige Position bieten wir ein attraktives Gehalt, das Ihrer Erfahrung und Qualifikation entspricht! (Angaben entsprechen Bruttogehalt)

Kollektivvertrag €1930

€2300

€3000



Laptop und Handy auch zur privaten Nutzung



Freie Zeiteinteilung/Home Office



Spannende Projekte



Dynamisches Team



Innovative Unternehmensführung