

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit/Teilzeit

SYNNOVATION ist eine junge Unternehmensberatung mit den Fokus auf Vertriebsdienstleistungen im erklärungsbedürftigen, technischen B2B-Vertrieb. Wir haben es uns als Aufgabe gemacht, unsere Auftraggeber bei Ihren vielfältigen Vertriebsaufgaben im Direktvertrieb bestmöglich zu unterstützen und leben unseren Leitspruch „Wir reden nicht nur, wir packen an!“.

Unser Leistungsangebot startet bei der Akquise potenzieller Kunden, reicht über Business Development- und Key Account Management Aufgaben, bis hin zur Übernahme von Vertriebsleitertätigkeiten.

Ihre Aufgaben

In dieser verantwortungsvollen Position sind **Sie** eigenständig für die Identifizierung und Ansprache von Neukunden zuständig. Dabei bauen **Sie** wertvolle Beziehungen mit Kunden, durch Ihre offene und kommunikative Art auf und versuchen stets, den bestmöglichen Service zu finden. **Sie** planen in Ihrem freien Arbeitsumfeld Kundentermine und führen interessante Markt- und Kundenanalysen durch.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung in den Bereichen Wirtschaft und Technik oder Ausbildung in der Technik mit wirtschaftlichem Interesse
- Sehr gutes Verständnis für kaufmännische und technische Zusammenhänge
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und Freude an der Kommunikation
- Reisebereitschaft und Mobilität
- Erste Vertriebserfahrungen

Wir bieten:

- Selbstständiges Arbeiten in einer verantwortungsvollen Position,
- Involvierung in verschiedene Vertriebsprojekte mit umfangreichem Einblick bei den verschiedenen Auftraggebern mit hohem Lernfaktor
- Junior-Sales-Manager mit klarem Karriereweg.
- Lockere Atmosphäre und Duz-Kultur
- Innovatives Arbeitsumfeld
- **Laptop (Microsoft Surface) und Handy (iPhone)**
- **Homeoffice und freie Arbeitszeiten**



Für diese verantwortungsfreudige Position bieten wir ein attraktives Gehalt, das Ihrer Erfahrung und Qualifikation entspricht! (Angaben entsprechen Bruttogehalt)

Kollektivvertrag €1930

€2300

€3000



Laptop und Handy auch zur privaten Nutzung



Freie Zeiteinteilung/Home Office



Spannende Projekte



Dynamisches Team



Innovative Unternehmensführung